

# ADMINISTRATION DES VENTES

## Poste et missions :

- Rattaché à la Direction Générale, vous coordonnez l'activité administration des ventes du site client depuis le traitement administratif des commandes jusqu'à la livraison chez le client.
- Vous organisez et contrôlez la gestion des commandes :
  - contrôle des conditions commerciales
  - suivi des expéditions, affrètements,
  - gestion des réclamations logistiques clients,
  - facturation et suivi des avoirs.
- Vous assurez l'administration des ventes en étant l'interlocuteur des fournisseurs,

## Vous assurez :

- Réception et contrôle des commandes clients (tarifs, délais...),
- Suivi au quotidien du déroulement des opérations (préparation, expédition) en relation avec le logisticien et/ou le client,
- Règlement des retours et des litiges,
- Suivi commandes
- Suivi livraison
- Suivi facturation
- Facturation, relance clients,

## Profil :

- Vous maîtrisez les différents outils informatiques de gestion.
- Organisation, polyvalence, qualité relationnelle, capacité à négocier sont les atouts qui vous permettent de réussir dans ce poste complet.
- Vous avez une expérience significative de la fonction ADV, idéalement acquise en PME auprès des GMS.
- Anglais ou Allemand exigé.

- Cdi
- Région Parisienne : Ivry Sur Seine (94)
- Salaire : 20/22 keuros

## **Assistant(e) de Direction**

- **Groupe industriel, acteur majeur sur le marché des arts de la table et du Chauffage, recherche dans le cadre du renforcement de ses équipes une assistante de direction.**
- **Rattaché(e) à la Direction, vous serez amené(e) à travailler sur les dossiers en cours.**
- **Vous assurerez le secrétariat et l'assistance de l'équipe de direction.**
- **Vous maîtrisez parfaitement la bureautique (excel : tableau dynamique croisé, powerpoint).**
- **Vous êtes autonome et polyvalente.**
- **Vous avez une expérience de plusieurs années dans un poste identique au sein d'une entreprise ou pme/pmi.**
- **Poste situé aux environs de Lille (59) : une voiture est nécessaire pour se rendre sur le site de notre client situé aux abords de Lille.**
- **Anglais bilingue (parlé et écrit) impératif. (L'allemand est un plus mais non obligatoire)**
- **Salaire : cdi – 24/25 keuros**
- **Poste à pourvoir immédiatement**

## **Directeur Technico – commercial**

Notre Client est une entreprise de constructions métalliques (CA 9 M€, 55 salariés) qui intervient auprès d'une clientèle de la PME aux grands donneurs d'ordre.

Il recherche leur Directeur Technico-Commercial en vue d'un départ à la retraite.

En relation étroite avec la direction, vous prenez en charge :

- le management de l'équipe commerciale et technique (BE)  
(1 commercial, 1 conducteur de travaux, 1 métreur)
- le planning et suivi des équipes de pose (4 équipes)
- le suivi des grands comptes
- la négociation commerciale
- l'établissement du plan d'actions commerciales  
(objectifs, développement commercial et prospection, communication...)
- l'entretien et développement du réseau relationnel
- le suivi des gros chantiers
- le conseil technique au niveau du BE
- le suivi administratif (validation des devis à faire, des devis envoyés, procédures de gestion commerciale, réunions commerciales ...).

Formation et compétences requises :

- Plus qu'une formation (idéalement en construction métallique), vous avez impérativement une expérience de 10 ans au moins dans l'univers de la charpente/construction métallique.
- Lieu de travail : BLOIS
- Déplacements : Région CENTRE et région PARISIENNE
- Contrat : CDI avec période essai 3 mois renouvelable
- Statut : cadre
- Salaire : 4500/5000€ brut selon profil et expérience
- 13ème mois + participation + primes
- Véhicule de fonction + carte TOTAL + ordinateur portable + mobile.

## **Directeur Technique construction métallique**

Notre Client est une entreprise de constructions métalliques (CA 9 M€, 55 salariés) qui intervient auprès d'une clientèle de la PME aux grands donneurs d'ordre.

Il recherche leur Directeur Technique spécialiste en structure métallique en vue d'un départ à la retraite.

En relation étroite avec la direction, vous prenez en charge :

- le management de l'équipe technique (BE)
- le planning et suivi des chantiers
- le conseil technique au niveau du BE
- les devis
- le suivi administratif (validation des devis à faire, des devis envoyés, procédures de gestion commerciale...).
- vous intervenez en support du chargé d'affaires pour la négociation commerciale et suivi de dossier.

Formation et compétences requises :

- Plus qu'une formation (idéalement en construction métallique), vous avez impérativement une expérience de 10 ans au moins dans l'univers de la charpente/construction métallique.
- Vous avez une forte expérience dans le domaine des structure métallique, charpente métallique.
- Vous maîtrisez le domaine technique, calcul, devis, chiffrage des construction métallique.
- Lieu de travail : BLOIS
- Déplacements : Région CENTRE et région PARISIENNE
- Contrat : CDI avec période essai 3 mois renouvelable
- Statut : cadre
- Salaire : 4500/5000€ brut selon profil et expérience